



Witamy w Samodzielnym Instytucie Badań Ekonomicznych w Krakowie

Znajdujesz się w **Węźle Wiedzy**, czyli miejscu dokąd spływają informacje z całego Instytutu. Dzięki temu portalowi masz możliwość **eksploracji zasobów wiedzy**. Znajdziesz tu każdą informację o pracownikach, klientach lub dokumentach, jakiej tylko potrzebujesz. Możesz także **publikować informacje o sobie** (doświadczenie, osiągnięcia, szkolenia), o **dokumentach** swojego autorstwa, o **klientach** z którymi współpracujesz i **projektach** w których uczestniczysz.

Pamiętaj, że Węzeł Wiedzy tworzony jest przez pracowników! Czerpiesz z niego wiedzę? - **zapewnij** aktualną wiedzę o sobie i swoich dokonaniach!

Zapraszamy do pracy!

Nie jesteś zalogowany!

Login:

Hasło:

Zaloguj

Nie jesteś jeszcze zarejestrowany? - Skontaktuj się z administracją
administracja@zaloguj

- Dodaj szkolenie
- Uzupełnij dane o szkoleniu
- Znajdź szkolenie

Dodaj szkolenie:

Dodaj szkolenie:

Numer szkolenia:

(nr/mies/rok)

Typ szkolenia:

(klasyczne, e-learning, etc)

Opis:

Data rozpoczęcia:

2005-06-10

Miejsce szkolenia:

Czas trwania:

Autor:

(firma, prowadzący etc)

Słowa kluczowe:

(słowa oddzielaj spacją)

DODAJ

[Pracownik](#)[Dokumenty](#)[Klienci](#)[Szkolenia](#)[Projekty](#)[Inne](#)

Numer szkolenia: 34/06/2005

Edytuj szkolenie:

| | |
|-------------------|------------------------|
| Typ: | klasyczne |
| Autor: | TrainingSchool |
| Miejsce: | AGH |
| Opis: | Warsztaty negocjacyjne |
| Słowa kluczowe: | negocjacje, warszat, |
| Data rozpoczęcia: | 2005-06-10 |
| Czas trwania: | 3 dni |
| Uczestnicy: | |
| Załączniki: | |

[Dodaj uczestnika](#)[Zmień dane szkolenia](#)[Dodaj załącznik](#)

Opinie użytkowników:

średnia ocena:

Twoja ocena:

ocień

[DODAJ OCENĘ](#)

Komentarze:

Pracownik:

Data:

Komentarz:

[DODAJ KOMENTARZ](#)

Krok 1.

Wybierz plik:

Wybierz plik:

C:\Pulpit\materiały_pomocnicze.doc

Przełączaj...

DODAJ PLIK

Plik zapisano na serwerze.
Rozpocznij krok 2.

Krok 2.

Dodaj dokument:

Nazwa pliku: materiały_pomocnicze.doc

Tytuł: Materiały pomocnicze

Opis:

Plik zawiera materiały dydaktyczne ze szkolenia - warsztatów negocjacyjnych, case study, treść wykładów etc.

Data utworzenia: 2005-06-10

Data wprowadzenia do systemu: 2005-06-10

Autor:

-- wybierz --

TrainingSchool

Słowa kluczowe:
(słowa oddzielaj spacją)

materiały szkolenie warsztaty negocjacje case study

DODAJ

Pracownik

Dokumenty

Klienci

Szkolenia

Projekty

Inne

Wybierz klienta: *(wszyscy klienci)*

| Nazwa firmy: | Login: | Liczba zleceń: | Łączna wartość zleceń: |
|---|---------|----------------|------------------------|
| Hotel Laguna | laguna | 0 | 0.0 |
| Konsorcjum Projektowania Bezusuzytecznego Vomitex | vomitex | 0 | 0.0 |
| Latająca Tawerna Pod Jagnięciem | ltpj | 1 | 300.0 |
| On Da Top Sp. z o.o. | ondatop | 1 | 1 300.0 |
| PadLock | padlock | 1 | 800.0 |
| Pop & Lam | poplam | 1 | 1 400.0 |
| Zakłady Zawiasowe S.A. | zawias | 1 | 18 000.0 |

Wyszukaj klienta:

Należy wypełnić tylko te pola, które określają żądane kryteria wyszukiwania, każde wypełnione kryterium zawęży obszar poszukiwań.

NIP:

REGON:

Miejscowość:

Znajdź klientów, których konkurentem jest:

Znajdź klientów, wobec których konkurujemy z:

Znajdź klienta, którego przedstawicielem jest *(nazwisko)*:

WYSZUKAJ

Latająca Tawerna Pod Jagnięciem

| | |
|--------------|----------------------------------|
| Login firmy: | ltpj |
| Adres WWW: | http://tawernapodjagnieciem.com/ |
| NIP: | 679-543-24-42 |
| REGON: | 237482374 |

Przedstawiciele klienta: *(Kliknij nazwisko...)*

| | |
|-----------------|--------------|
| Przedstawiciel: | Dział: |
| Jacu Dzekil | Likwidacyjny |
| Paweł Poprawa | Artystyczny |

Pracownicy obsługujący klienta: *(Kliknięcie nazwiska otworzy stronę informacyjną pracownika)*

| | | |
|--------------------|------------|-----------------|
| Pracownik: | Od: | Do: |
| Jarosław Gandzik | 2000-05-31 | nadal obsługuje |
| Inwertyk Dosiebski | 1997-01-23 | 2000-05-31 |

Nasi konkurenci wobec klienta:

| |
|-----------------------|
| Konkurent: |
| Firma Doradcza 1 |
| Firma Konsultingowa 2 |

Konkurenci klienta:

| |
|--------------------|
| Konkurent: |
| Knajpa Żeglarska 1 |
| Stary Port |
| Tawerna 2 |

Dane kontaktowe do siedziby klienta:

| | | |
|--------------|---------------------|----------------|
| Dział: | Rodzaj komunikacji: | Numer: |
| Artystyczny: | Email | pcp@interia.pl |
| Marketing: | Telefon | 232 32 54 |

Adresy:

| | |
|-----------------|------------------------------------|
| Rodzaj adresu: | Adres: |
| Adres siedziby: | ul. Westerplatte 13, 30-512 Kraków |

| Pracownik | Dokumenty | Klienci | Szkolenia | Projekty | Inne |
|---|--|---|---|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">→ Twój profil→ Znajdź pracownika→ Wyloguj | <ul style="list-style-type: none">→ Dodaj dokument→ Uzupełnij dane o dokumencie→ Znajdź dokument | <ul style="list-style-type: none">→ Dodaj klienta→ Uzupełnij dane klienta→ Znajdź klienta | <ul style="list-style-type: none">→ Dodaj szkolenie→ Uzupełnij dane o szkoleniu→ Znajdź szkolenie | <ul style="list-style-type: none">→ Dodaj projekt→ Uzupełnij dane o projekcie→ Znajdź projekt | <ul style="list-style-type: none">→ FAQ→ Informacje o SIBEK→ Węzeł wiedzy→ Autor→ Zarządzanie Wiedzą |

4. Kto może korzystać z Węzła Wiedzy?

Każdy zarejestrowany w systemie pracownik. Rejestracji dokonuje administrator (natychmiastowo) na wniosek pracownika. Jeśli rozpocząłeś współpracę z SIBEK - od razu zgłoś się do administratora, a zostaniesz zarejestrowany.

5. Dlaczego ktoś nie zarejestrowany w Węźle Wiedzy (potencjalni klienci, internauci, specjaliści) **nie ma możliwości dowiedzieć się** niczego o SIBEK?

Węzeł Wiedzy jest prototypem narzędzia do Zarządzania Wiedzą. Jest częścią pracy magisterskiej - ma służyć jako praktyczny przykład wykorzystania narzędzi elektronicznych w Zarządzaniu Wiedzą - to jest priorytetowy cel, który przyświadczał podczas tworzenia Węzła Wiedzy. Jego użytkownikami są pracownicy. Oczywiście, mógłby też funkcjonować jako witryna internetowa, ale takie zastosowanie jest "trywialne" i oczywiste i nie sprawi programiście żadnego kłopotu, jeśli Węzeł Wiedzy będzie miał się stać rozwiązaniem komercyjnym.